



AGENTE COMERCIAL FREELANCE (MADRID)

En **Grupo Miguel Vergara** trabajamos para alimentar a las personas poniendo a su alcance productos de vacuno de calidad diferenciada, deliciosos y nutritivos que cubran no sólo la necesidad de alimentarse, sino también de disfrutar de la experiencia de saborear el auténtico sabor del vacuno asegurando siempre el Bienestar Animal, la Seguridad Alimentaria, la Máxima Calidad y el Mejor Servicio.

Somos una empresa líder en sector agroalimentario de origen familiar, que busca la excelencia no solo en lo que producimos sino también en el capital humano. Creemos que las personas son el motor de la empresa, y trabajamos cada día, por su bienestar dentro de la organización.

Descripción:

Buscamos un Partner para la comercialización de nuestros productos cárnicos en la restauración de la Comunidad de Madrid.

Sus **principales objetivos** son, introducir nuestro producto en la alta hostelería, hotelería, catering y cadenas de hamburgueserías, lograr la satisfacción del cliente, gestionar de manera eficiente la logística optimizando los tiempos de entrega y garantizar las condiciones de frescura y calidad de los productos.

Sus funciones principales serán:

- Relación con los clientes, para introducir los diferentes cortes de vacuno en los principales restaurantes de la Comunidad.
- Captación de clientes, siendo embajador de la marca Miguel Vergara y posicionándola en el mercado de la zona.
- Realizar presentaciones de producto a los clientes individualmente, en ferias y eventos.
- Negociación de acuerdos y seguimiento postventa.
- Gestionar la cartera de clientes e identificar oportunidades de negocio.
- Coordinación y comunicación con otros departamentos dentro de la organización para mantener la imagen de marca.



AGENTE COMERCIAL FREELANCE (MADRID)

Requisitos mínimos:

- Formación mínima: Grado de comercio, ADE o similar
- El candidato aportará de **5** años de experiencia como agente comercial en alimentación, preferiblemente producto fresco.
- Buscamos un especialista en el mercado de alta hostelería, hotelería, catering y cadenas de hamburgueserías.
- Imprescindible exclusividad en la comercialización de vacuno.

Competencias:

Para Grupo Miguel Vergara es importante las habilidades de negociación y comunicación, la gestión del tiempo, la capacidad organizativa y de resolución de problemas, así como el conocimiento del producto y del mercado.

Se ofrece:

- Unirte a Grupo Miguel Vergara con la modalidad de contrato mercantil, como agente comercial exclusivo de nuestros productos en la Comunidad de Madrid.
- Grupo Miguel Vergara, te aportará formación sobre los productos y asistencia técnica para la resolución de incidencias.
- Apoyo desde el departamento de Marketing para el posicionamiento de la marca.

En Miguel Vergara, tenemos un compromiso firme con la promoción de la igualdad de oportunidades y la no discriminación en todos nuestros procesos de selección y en el entorno laboral en general. Valoramos la diversidad de talento y creemos firmemente en la creación de un ambiente de trabajo inclusivo donde todas las personas tengan la oportunidad de desarrollarse profesionalmente sin importar su origen, género, edad, orientación sexual, identidad de género, religión, discapacidad o cualquier otra característica. Invitamos a todas las personas cualificadas e interesadas a formar parte de nuestra organización, donde se promueve activamente el respeto, la equidad y la igualdad de oportunidades para todos los empleados y empleadas.